

تبیین فرآیند و مزایای حاصل از طراحی خدمات با رویکرد مشارکتی

معصومه اسماعیل زاده^۱، زهرا قدوسی نژاد^۲، مهران فاطمی نیا^{۳*}

^۱ مدرس دانشگاه آزاد اسلامی واحد یادگار امام (ره)، تهران، ایران.

^۲ مدرس دانشگاه آزاد اسلامی واحد پیشوا ورامین، ورامین، ایران.

^۳ استادیار گروه طراحی صنعتی، پردیس هنرهای زیبا، دانشگاه تهران، تهران، ایران.

(تاریخ دریافت مقاله: ۹۵/۱۱/۲۰، تاریخ پذیرش نهایی: ۹۶/۳/۲۷)

چکیده

با توجه به جایگاه مشارکت در طراحی خدمات، اهمیت رویکرد مشارکتی در این حوزه روز به روز افزایش می‌یابد. اما در رابطه با روند طراحی مشارکتی در حوزه‌ی طراحی خدمات و فواید حاصل از بکارگیری رویکرد طراحی مشارکتی در این حوزه، مواردی وجود دارد که به بررسی و مطالعه‌ی بیشتر نیاز دارد. هدف از انجام این پژوهش، بررسی روند طراحی خدمات با رویکرد مشارکتی و تأثیرات مثبت حاصل از این رویکرد در چنین پژوهه‌ای می‌باشد. در این نوشتار، روش تحقیق از نوع تحلیل کیفی مبتنی بر مطالعه‌ی موردنی است که در این راستا، چهار پژوهه‌ی طراحی خدمات به عنوان مطالعه‌های موردنی انتخاب شده است. مهم‌ترین نتیجه‌ای که در راستای تحلیل این پژوهه‌ها بدست آمد نشان می‌دهد که می‌توان فرآیندی سه مرحله‌ای را در اجرای کلیه‌ی پژوهه‌های طراحی خدمات که در قالب رویکرد طراحی مشارکتی به انجام می‌رسند، شناسایی و به طراحان در این حوزه معرفی کرد. همچنین با بررسی تأثیر ابزارهای طراحی مشارکتی در ارتقای حوزه‌های نوآوری در طراحی خدمات، این نتیجه بدست آمد که بکارگیری این ابزارها در حوزه‌های نوآوری می‌تواند تأثیرات مثبتی در پی داشته باشد. در پایان، برای ارزیابی فرآیند پیشنهادی در این نوشتار، روند یک پژوهه‌ی اجرایی و نتایج حاصل از آن مورد ارزیابی و مقایسه‌ی تطبیقی قرار گرفت.

واژه‌های کلیدی

طراحی مشارکتی خدمات، روند طراحی مشارکتی، ابزار و تکنیک‌های مشارکت، چالش‌های مشارکت کاربران.

مقدمه

اشاره کرد (Alam, 2002, 256). همچنین استین و همکارانشان در پژوهشی که بروی سه مطالعه‌ی موردی طراحی مشارکتی خدمات که خود مجریان آن بوده‌اند انجام داده‌اند، سه دسته فایده‌ی کلی برای پژوهه‌های طراحی خدمات، مشتریان و سازمان‌های درگیر (برای اجرای روش‌های مشارکتی در طراحی خدمات معرفی کرده‌اند (Steen, Manshot & Koning, 2011, 57-58) در این مطالعاتی بود که فرآیند اجرای طراحی مشارکتی در حوزه‌ی ارتباط این دو حوزه‌ی طراحی پرداخته‌اند، فقدان مطالعات در چند زمینه‌ی مختلف احساس شد. مهم‌ترین مسئله در این زمینه عدم وجود مطالعاتی بود که فرآیند اجرای طراحی مشارکتی در حوزه‌ی طراحی خدمات را مورد بررسی قرار دهد. همچنین مطالعه‌ای یافت نشد که به طور اختصاصی تأثیر مثبت طراحی مشارکتی در ارتقای میزان نوآوری در طراحی خدمات را بررسی کرده باشد. با توجه به شناسایی این نواقص در مطالعات پیشین، سؤالات پژوهشی مقاله‌ی حاضر به شرح زیر تدوین شده‌اند:

۱. آیا می‌توان فرآیندی جامع در اجرای ابزارها و تکنیک‌های طراحی مشارکتی در حوزه‌ی طراحی خدمات شناسایی کرد؟

۲. آیا بکارگیری رویکرد طراحی مشارکتی در پیشبرد حوزه‌های هفت‌گانه‌ی نوآوری در طراحی خدمات تأثیرگذار است؟ ساختار موضوعی این مقاله در قالب هفت بخش کلی تعریف شده است. ابتدا بعد از بیان مقدمه، در بخش روش پژوهش، اهداف و روش تحقیق ارائه شده‌اند. سپس در بخش پیشینه‌ی پژوهش، به بیان مفاهیم کلی از منابع موجود پرداخته شده تا آشنایی مختص‌به م موضوعات مورد بحث حاصل شود. برای مثال در این قسمت مفهوم طراحی خدمات، حوزه‌های مختلف نوآوری در طراحی خدمات و مفهوم طراحی مشارکتی به طور جداگانه توضیح داده شده است. در بخش بعدی، مطالعات موردی به تفکیک ها و تکنیک‌های نتایج کار، در راستای پاسخ‌گویی به سؤالات پژوهشی، مورد بررسی قرار گرفته‌اند. در موارد نیاز از جداولی توصیفی برای فهم بهتر و تطبیق پژوهش‌ها با هم استفاده شده است. همچنین جهت ارزیابی نتایج حاصل از سؤالات پژوهشی، روند یک پژوهه‌ی اجرایی مبتنی بر فرآیند پیشنهادی و نتایج حاصل از آن مورد بررسی و مقایسه‌ی تطبیقی قرار گرفته است. در انتها نتایج این پژوهش در قسمت نتیجه‌گیری، جمع‌بندی شده و پیشنهاداتی برای مطالعات آتی برای علاقه‌مندان به پژوهش در این حوزه، آورده شده است.

طراحی خدمات، زمینه‌ای کل‌نگر و جامع است. بسیاری از جزئیات که در روند آن طراحی می‌شوند، بر یکدیگر و برجایه‌ی مشتری تأثیر می‌گذارند (Gloppen, 2009, 2). طراحی خدمات شامل محصولات قابل لمس و غیرقابل لمس است که نیاز به طراحی چندرشته‌ای و همچنین مشارکت مشتریان در امر طراحی دارد تا به آنها اجازه دخالت در روند طراحی را داده و استفاده را برای آنها لذت‌بخش کند. این اقدامات خلاصه در طراحی، از طرف سازمان‌های خدماتی یا بازار ممکن است به صورت تغییری سطحی یا تغییری اساسی باشد (همان, ۳). از آنجایی که وجود خدمات بدون Prahala & Ramaswa (my, 2004, 9)، مشارکت استفاده کنندگان در فرآیند ابداع خدمات از مشارکت آنها در فرآیند طراحی محصولات قابل لمس، مفیدتر است مشارکتی را در فرآیند طراحی خدمات نشان می‌دهد. به همین دلیل این مطالعه قصد دارد تا فرآیند طراحی مشارکتی و طراحی در حوزه‌ی طراحی خدمات مورد تحلیل و بررسی قرار دهد.

در رابطه با طراحی و توسعه‌ی خدمات، مطالعات وسیعی انجام شده است. در این مطالعات، استراتژی توسعه‌ی خدمات، خصوصیات خدمات، متدولوژی و حوزه‌های نوآوری در طراحی خدمات به تفصیل مورد بحث قرار گرفته‌اند. برای مثال در این حوزه می‌توان از تحقیقات کوتلرو آرمسترانگ در زمینه استراتژی و خصوصیات خدمات (Kotler & Armstrong, 2006, 4)، و همچنین از تحقیقات ووس و زمردیک در زمینه‌ی نوآوری در طراحی خدمات (Voss & Zomerdijk, 2007, 17) نام برد.

در حوزه‌ی طراحی مشارکتی نیز تحقیقاتی در رابطه با استراتژی، چارچوب، متدولوژی، ابزار و تکنیک‌ها انجام شده است - که البته نیاز به مطالعات گسترده و دقیق تر همچنان احساس می‌شود. برای مثال سندزو و همکارانشان در مطالعه‌ی خود چگونگی سازماندهی ابزارهای مشارکت را به کمک چارچوب مشخص بیان کرده‌اند (Sand ers, Brandt & Binder, 2010, 196-197) کلینزمن و الکنبرگ استراتژی طراحی مشارکتی به خوبی مورد بررسی قرار گرفته است (Kleinsmann & Valkenburg, 2008, 370-371). اما در حوزه‌ی ارتباط بین طراحی مشارکتی و طراحی خدمات مطالعات اندکی انجام شده است. از جمله این مطالعات می‌توان به پژوهش آلام در رابطه با مرایای مشارکت مشتری در توسعه‌ی خدمات

۱- روش پژوهش

این مطالعه است. برای پاسخ‌گویی به این سؤالات، نیاز به بررسی چند پژوهه‌ی اجرایی در این زمینه به عنوان مطالعات موردی بوده است. بنابراین روش تحقیق این مطالعه از نوع تحلیل کیفی مبتنی

از آنجایی که سؤالات پژوهشی این مقاله از دو نقطه نظر ابزارها و تکنیک‌ها و نتایج بدست آمده به روند فرآیند طراحی مشارکتی در حوزه‌ی طراحی خدمات می‌نگرد، بررسی این دو حوزه، هدف اصلی

خدمات قبل از خریداری شدن قابل دیدن، چشیدن، لمس کردن، شنیدن و حتی بوییدن نیستند. تجزیه‌نایپذیری یعنی این که خدمات به طور هم‌زمان، تولید و استفاده می‌شوند و نمی‌توانند از ارائه‌کنندگانشان جدا شوند. لفظ تغییرپذیری یعنی خدمات ممکن است به شخص ارائه‌کننده خدمت، زمان، مکان و چگونگی ارائه‌ی آن وابسته باشند. در آخر لفظ نابودشدنی به این موضوع اشاره می‌کند که خدمات نمی‌توانند برای فروش یا استفاده در آینده ذخیره شوند (Kotler & Armstrong, 2006, 4). از آنجایی که خدمات، محصولات قابل لمس را هم در بر می‌گیرند، به راحتی نمی‌توان بین این دو تمایزی قائل شد. به هر حال تفاوت‌هایی که وجود دارد در رهبری این دو فرآیند تأثیرگذار است، برای مثال براساس خصوصیاتی که در بالا ذکر کردیم این تمایزها به تجزیه‌نایپذیری و تغییرپذیری خدمات در ارتباط بین تامین‌کننده خدمت و دریافت‌کننده خدمت برمی‌گردد. همچنین در خدمات، ارتباطات ممکن است هم بین اشخاص و هم بین اشخاص و ماشین‌ها اتفاق بیافتد. خدمات در زمان مصرف آنها نسبت به محصولات، به ارتباط بیشتری بین ارائه‌دهندگان خدمات و مشتری و یا به ارتباط بین مشتریان با هم نیاز دارند (Gustafsson & Johnson, 2003, 8-10).

۲-۲- حوزه‌های مختلف نوآوری در طراحی خدمات

چهار عنصر (4P) در تعریف سنتی آمیخته بازاریابی معرفی شده‌اند که عبارت‌اند از: محصول^۱، قیمت^۲، مکان^۳ و پیشرفت^۴. بیت‌ترو بومز^۵ سه مورد به تعریف سنتی آمیخته‌ی بازاریابی برای استفاده در سازمان‌های خدماتی اضافه کرده‌اند. این موارد پیشنهادی عبارت‌اند از: محیط^۶، شرکت‌کننده‌ها^۷ و فرآیند^۸. این عناصر در واقع حوزه‌های مختلف نوآوری در طراحی خدمات محسوب می‌شوند (Booms & Bitner, 1981, 49). تعریف آمیخته‌ی بازاریابی بسط داده شده، به طور واضح به نقش کارمندان ارائه‌دهنده خدمت، محیطی که در آن ارتباط بین مشتریان با ارائه‌دهندگان خدمات اگاهی اوقات بین مشتریان با هم)، اتفاق می‌افتد، و سیستم فعالیت‌هایی که فرآیند ارائه خدمات در مراتب سازمانی مختلف نیاز دارد، تأکید می‌کند. این سه P جدید در ارائه خدمات، بیشتر به وسیله‌ی مردم فراهم می‌شوند تا ماشین. همچنین مطالعه‌ای دیگر که توسط زمردیک و وس^۹ "انجام شده، نشان می‌دهد که نوآوری در طراحی خدمات در ۵ حوزه م مختلف که مستقیم یا غیرمستقیم بر تجربه‌ی مشتری تأثیر می‌گذارد، اتفاق می‌افتد. اینها محیط‌های فیزیکی، کارمندان یک خدمت، فرآیند دریافت یک خدمت، مشتریان و سازمان حمایت‌کننده در پشت صحنه^{۱۰} هستند (Voss & Zomerdijk, 2007, 17).

۳-۲- مفهوم طراحی مشارکتی

نوع نگاه طراحان به مردم، از دهه‌ی ۱۹۸۰ تا ۲۰۰۰ میلادی تغییر کرده است. به طوری که این نگرش در ابتدا به صورت مشتری^{۱۱} و بعد مصرف‌کننده^{۱۲} بود. اما از دهه‌ی ۱۹۹۰ به بعد، کم کم از دیدگاه

بر مطالعات موردی است.

در این راستا، چهار پژوهه‌ی طراحی خدمات انتخاب شده، و در بخش تحلیل و ارزیابی مورد بررسی قرار گرفته است. برای نویسنده‌گان این نوشتار، ملاک انتخاب مطالعات موردی در درجه‌ی اول تایید جامعه علمی برای اخذ اطمینان کامل از صحت و درستی پژوهه‌ها بوده است. به همین دلیل استفاده از مقالات معتبر بین المللی نسبت به پژوهه‌هایی که فقط به صورت عملی به اجرا رسیده، در اولویت قرار گرفته است. از طرفی ملاک انتخاب درین مقالاتی که حاوی مطالعات موردی در حوزه‌ی طراحی خدمات بودند، برخورداری از میزان بالای ارجاعات بوده است.

به عنوان مثال استین و همکارانش در مطالعه‌ی خود (Steen, Manshot & Koning, 2011, 53-60) برروی سه پژوهه‌ی طراحی مشارکتی خدمات که خود در اجرای آنها همکاری داشته‌اند، به خوبی فواید بکارگیری تکنیک‌های مختلف مشارکت را در پژوهه‌های طراحی خدمات مورد بحث و بررسی قرارداده‌اند. یکی از مراجع مورد استفاده در پژوهش حاضر برای انتخاب مطالعات موردی، پژوهش انجام شده توسط این افراد است. البته هدف از انجام این مطالعه فقط استخراج فواید مشارکت گروه‌های مختلف در این پژوهه‌ها نیست؛ بلکه قرار است با مقایسه و بررسی تطبیقی این سه پژوهه‌ی مشارکتی و پژوهه‌ای دیگر (از منبعی متفاوت) در حوزه‌ی طراحی خدمات که در آن از رویکرد طراحی مشارکتی استفاده نشده است، فرآیندی جامع در اجرای پژوهه‌های طراحی مشارکتی خدمات شناسایی و معرفی شود. و در نهایت آگاهی از چگونگی تأثیر طراحی مشارکتی در حوزه‌های نوآوری خدمات از اهداف دیگر این نوشتار است.

۲- پیشینه پژوهش

۲-۱- مفهوم طراحی خدمات

خدمات، دارای رویکردی کل نگر است، به همین دلیل معمولاً سیستم‌های خدماتی بازیگران مختلفی را در فازهای اجرایی مختلف به خدمت می‌گیرند. هدف طراحی خدمات این است که از دیدگاه استفاده‌گر مفید، قابل استفاده و خوشایند، و از دید ارائه‌دهنده خدمات کارآمد، موثر و متفاوت باشد (Mager & Sung, 2011, 2).

خدمات شامل چندین نقطه ارتباطی^{۱۳} بین ارائه‌کنندگان خدمات و مشتریان آنها است؛ مثل بروشورها، اینترنت، محیطی که در آن یک خدمت ارائه می‌شود و کارمندان ارائه‌دهنده خدمات که مشتری با آنها در ارتباط مستقیم قرار دارد. هر کدام از این نقاط ارتباط می‌تواند در کل تجربه‌ی مشتری تأثیرگذار باشد. برطبق گفته‌ی شستاک^{۱۴} این شکل‌های مختلف دریافت تجارب، برروی موقعیت بازار نیز تأثیرگذار است. بنابراین هر نقطه ارتباطی باید در یک مسیر مشتری محور طراحی شود (Shostack, 1987, 36).

از خصوصیاتی که برای خدمات در منابع موجود عنوان شده است می‌توان این موارد را نام برد: لمس ناشدندی، تجزیه‌نایپذیری، تغییرپذیری و نابودشدنی. لفظ لمس ناشدندی بدین معناست که

خدمات جدید با مزایای ناب و ارزش‌های بهتر برای استفاده‌گرها، کاهش زمان توسعه‌ی خدمات، آموزش استفاده‌گرها (راجع به استفاده، ابعاد و خصوصیات یک خدمت جدید)، انتشار سریع و پذیرش بهتر بازار، روابط اجتماعی بهبود یافته و روابط بهتر طولانی مدت بین ارائه‌کنندگان خدمات و مشتریان (Alam, 2002, 256).

با این وجود، با توجه به اهمیت روزافزون رویکرد طراحی مشارکتی، نیاز به مطالعات بیشتر در این زمینه و ارزیابی فرآیندهای آن به شدت احساس می‌شود. به طوری که بوسن و همکارانش در پژوهشی که در زمینه‌ی رویکرد طراحی مشارکتی انجام داده‌اند، به فقدان مطالعات در چهار حیطه از این رویکرد طراحی اشاره کرده‌اند که انجام آنها می‌تواند تلاش‌های در جهت ارزیابی و نتایج فرآیندها و خروجی‌های طراحی مشارکتی را تقویت کند؛ این موارد عبارت اند از: ۱. ارزیابی‌های سیستماتیک در این حوزه؛ ۲. صراحت بیشتر در ارزیابی‌ها؛ ۳. استفاده‌ی کاربردی از چارچوب‌های ارزیابی طراحی مشارکتی و ۴. استفاده‌ی ارزیابی برای دموکراسی، توانمندی یا افزایش یادگیری دولطفه (Bossen, Dindler & Iversen, 2016, 158–159). همچنین در مطالعه‌ی دیگری که توسط مالینورنی و همکارانش در این زمینه انجام شده، کاستی‌های بسیاری در سنجش قابلیت استفاده‌های ابزارهای روش‌شناختی منسجم برای وصول و آنالیز مشارکت ذی‌نفعان تشخیص داده شده است. آنها این کمبودها را در این سه مورد خلاصه کرده‌اند: ۱. قابلیت اطمینان در نتایج حاصل از طراحی مشارکتی، ۲. پویایی تیم‌های چندرشته‌ای در گیر در این فرآیند و ۳. غنای اطلاعات در دسترس برای اطلاع‌رسانی مورد نیاز در طراحی (Malinverni, Mora-Guiard, 2016, 6).

۳- مطالعات موردی

در این قسمت، سه پژوهه‌ی طراحی خدمات با رویکرد مشارکتی و یک پژوهه‌ی که با این رویکرد به اجرا نرسیده است، برای تحلیل و ارزیابی انتخاب شده‌اند که قرار است در بخش بعدی از دو نقطه نظر ابزار و تکنیک‌ها و نتایج کار، مورد ارزیابی و تطبیق قرار گیرند تا ارتباط این دو و حوزه‌ی طراحی با یکدیگر بهتر تبیین شود. مطالعات موردی انتخابی جهت تحلیل و ارزیابی عبارت اند از:

مورد الف: مشارکت کودکان در جهت توسعه ایده‌های جدید

صرف‌کننده به استفاده‌کننده^{۱۵} و بعد شرکت‌کننده^{۱۶} در بحث طراحی و بعد وفق‌دهنده^{۱۷} تغییر کرد. ازدهه‌ی ۲۰۰ میلادی به بعد، با رشد رویکرد مشارکتی، مشتری به عنوان یک فرد ایجادکننده^{۱۸} در یک فرآیند طراحی واقعی در نظر گرفته می‌شود. برای این‌که این اتفاق بیافتد، دانش استفاده‌کننده باید همپای دانش دیگر متخصصان در فرآیند طراحی در نظر گرفته شود (Sanders, 2005, 4).

از دیدگاه فلسفی و سیاسی، ریشه‌ی طراحی مشارکتی می‌تواند در سنت پست‌مدرن، پدیدارشناسی، مارکسیسم و معرفت‌شناسی ردیابی شود. این ساقه‌ی نظری نشان می‌دهد که تعریف روش‌ها برای ارزیابی طراحی مشارکتی نباید با دیدگاه پوزیتیویستی پیش برود، بلکه نیاز به روش‌هایی است که اجازه‌ی تحقیق در رابطه با معانی و دیدگاه‌های خاص را می‌سرمی سازند (Malinverni, Mora-Guiard & Pares, 2016, 6). در منابع مختلف، ابزارها و تکنیک‌های متعددی برای طراحی مشارکتی معرفی شده‌اند که نشان از تنوع این ابزارها دارد. با توجه به گفته‌های الیزابت بیان سندرز و همکارانش که مطالعه‌ای مروری در این زمینه انجام داده‌اند، در چارچوب کلی طراحی مشارکتی، ابزارهای مختلفی مورد استفاده قرار می‌گیرد که از سه بعد فرم، هدف و زمینه با یکدیگر متفاوتند.

شرح تفاوت در این ابعاد، در جدول ۱ قابل مشاهده است.

بعد از شرح این تفاوت‌ها، ابزارها و تکنیک‌های مختلف بدین شرح بیان شده‌اند: ۱. کولاژ‌های تصویری و نوشتاری؛ ۲. نقشه‌های دو بعدی تصویری و نوشتاری؛ ۳. مدلسازی سه بعدی با استفاده از فرم، گل، لگو و یا هر ابزار دیگر؛ ۴. ثبت خاطرات روزانه به صورت نوشته، نقاشی، فایل صوتی و یا عکس؛ ۵. استفاده از کارت برای سازماندهی و اولویت‌دهی به ایده‌ها؛ ۶. تخته‌ی مخصوص بازی؛ ۷. جعبه‌ی سیاه؛ ۸. سناریو و رویا پردازی؛ ۹. بدیهه‌سازی و ۱۰. هجوگویی و نمایش (همان، ۱۹۷).

در رابطه با مزایای طراحی مشارکتی نیز در منابع مختلف نکات بسیاری بیان شده است. برای مثال کوچالا در پژوهش خود، پنج مزیت را برای مشارکت استفاده‌گر در طراحی بر شمرده است: کیفیت بالاتر سیستم، پرهیز از هزینه‌های اضافی، ارتقای درجه‌ی پذیرش سیستم از طرف مشتری، فهم بهتر سیستم توسط استفاده‌گر، افزایش مشارکت در تصمیم‌گیری سازمان (Kujala, 2003, 4).

در این حوزه‌ی خاص، آلام، مزایابی شبیه به موارد بالا را برای مشارکت مشتری در طراحی خدمات عنوان کرده است: توسعه‌ی

جدول ۱- تفاوت ابزارهای طراحی مشارکتی.

تفاوت ابزارهای در چارچوب کلی طراحی مشارکتی				
تفاوت فرمی	سااخت و ایجاد چیزهای قابل لمس	توضیح دادن امور به صورت شفاهی	ارائه به صورت فعالیت، نمایش و بازی	
تفاوت در هدف	بررسی ویژگی‌های رفتاری شرکت‌کننده‌ها	آماده‌سازی و سوق دادن شرکت‌کنندگان به سمت علاقه‌مندی‌شان	برای تولید ایده و یا کانسپت‌های طراحی برای آینده	
تفاوت در زمینه	تعداد اعضای گروه‌ها	ارتباط آنلاین یا رو در رو	نوع مکان ارتباط	تعداد جلسات مشارکت

به ایده‌پردازی در حجم وسیع کرده‌اند که به دلیل وجود تمامی گروه‌ها در تمامی مراحل از صرف هزینه‌های اضافی جلوگیری شده است. در ادامه، برای بالا بردن درجه‌ی پذیرش سیستم از طرف مشتری، بازبینی ایده‌ها به صورت گروهی به انجام رسید که به تکمیل و انتخاب ایده‌ی نهایی منجر شده است. از طرفی این مسئله باعث کاهش زمان توسعه‌ی خدمات گردید. بعد از ارائه‌ی ایده‌ها، با نظرتمامی افراد، نواقص تکمیل و درنهایت یک ایده با نظر اکثریت مشارکت‌کنندگان به عنوان ایده‌ی نهایی انتخاب شده است. جدول ۳ نشان می‌دهد که در پژوهه‌های بررسی شده در این پژوهش، هریک از سه فاز شرح داده شده در این قسمت، در باهله‌گیری از چه ابزارها و تکنیک‌هایی به انجام رسیده است. در اینجا لازم به ذکر است که در مواردی امکان دارد یک ابزار یا تکنیک یکسان با اهدافی متفاوت در مراحل مختلف مورد استفاده قرار گیرد (مثل کولاژهای تصویری و نوشتاری). براساس این داده‌ها و نیز اطلاعات برخاسته از مورادیات، گام‌ها و اهداف مشترک در اجرای فرآیند پژوهه‌های مشارکتی خدمات در قالب موارد زیر استخراج شده است:

۱. انتخاب نوع گروه‌های مشارکت کننده در راستای اهداف پژوهه
۲. بررسی ویژگی‌های رفتاری مشارکت‌کنندگان
۳. روابط اجتماعی بهبود یافته با آگاه‌سازی مشارکت‌کنندگان برای استفاده از تجربیات شخصی آنها در راستای پیشبرد اهداف پژوهه
۴. پرهیز از هزینه‌های اضافی از طریق ارائه‌ی ایده‌ها توسط تمامی گروه‌های مشارکت‌کننده
۵. فهم بهتر سیستم توسط استفاده‌گر با ارائه‌ی ایده‌ها توسط مشارکت‌کنندگان به صورت فعالیت، نمایش و بازی
۶. کاهش زمان توسعه‌ی خدمات از طریق بازبینی و تکمیل

برای خدمات مخابراتی (Steen, Manshot & Koning, 2011, 56) مورد ب: مشارکت با کارکنان یک شرکت ارائه‌کننده خدمات تدارکاتی برای بهبود خدمات (همان، ۵۷)

مورد ج: مشارکت با افراد مسن در جهت توسعه ایده‌هایی برای خدمات مراقبتی و درمانی وابسته به شبکه‌های اجتماعی (همان، ۵۵)

مورد د: طراحی خدمات مسیرهای ارتباطی مشتریان با شرکت (OGT Lucy, 2011, 47-48).

۴- تحلیل و ارزیابی

در این بخش، ابتدا در پاسخ به سؤال اول از سؤالات پژوهشی، با مطالعه‌ی چهار پژوهه‌ی طراحی خدمات به عنوان مطالعات موردی، تمامی ابزارها و تکنیک‌ها در جدول ۲ استخراج شد. با توجه به داده‌های این جدول، ارزیابی که براساس مقایسه‌ی بین روند پژوهه‌های مشارکتی و غیرمشارکتی انجام شده است (مقایسه بین مورد الف تا ج با مورد د) نشان می‌دهد که نوع انتخاب این ابزارها و تکنیک‌ها، و توالی بکارگیری آنها در فرآیند پژوهه‌های مشارکتی خدمات، با نوع و توالی ابزارهای مورد استفاده در فرآیند پژوهه‌های خدماتی خارج از این رویکرد، متفاوت است.

در تمامی پژوهه‌های طراحی خدمات که به صورت مشارکتی بوده‌اند، ابتدا ویژگی رفتاری شرکت‌کننده‌ها مورد بررسی قرار گرفته و نوعی آماده‌سازی در گروه‌ها اتفاق افتاده تا تجربیات شخصی آنها در راستای پیشبرد اهداف پژوهه مورد استفاده قرار گیرد. سپس برای رسیدن به ایده‌های اولیه، گروه‌ها به صورت تک‌نفره یا در گروه‌های چند نفره در یک یا چند جلسه‌ی دریبی به صورت حضوری یا آنلاین با استفاده از ابزارهای گوناگون شروع

جدول ۲- ابزار و تکنیک‌های مورد استفاده در روند مشارکت کاربران در پژوهه‌های بررسی شده.

اطلاعه‌های موردي	ابزارها و تکنیک‌ها
مورد الف مشارکت با کودکان در جهت توسعه‌ی ایده‌های جدید خدمات	<ul style="list-style-type: none"> • داستان سرایی و قرار دادن کودکان در وضعیت آینده • رویاپردازی و بدیهه‌سازی کودکان • ارائه‌ی ایده‌ها در قالب نقاشی و مدل سازی • ضبط فیلم از کودکان در حال ارائه‌ی ایده‌هایشان • بازبینی فیلم‌های ضبط شده توسط والدین کودکان (کارکنان شرکت مخابراتی) و استخراج نتایج جدید
مورد ب مشارکت با کارکنان یک شرکت ارائه‌کننده خدمات تدارکاتی برای بهبود خدمات	<ul style="list-style-type: none"> • برگزاری جلسه‌ی توجیهی برای آموزش کارکنان به عنوان افراد مشارکت‌کننده در روند مشارکت • آنالیز تجربه‌های فعلی کاربران از طریق مشاهده • تعویض جایگاه کارکنان و کاربران در طی یک بازی • برگزاری جلسه‌ی گروهی برای بازگویی تجربیات و ارائه‌ی راه حل
مورد ج خدمات مراقبتی و درمانی وابسته به شبکه‌های اجتماعی	<ul style="list-style-type: none"> • مصاحبه سازمان یافته و هدف دار در یک جلسه گروهی با حضور مشارکت‌کنندگان • مطالعه زندگی روزمره‌ی مشارکت‌کنندگان از طریق ضبط فیلم • برگزاری ورک شاپ با حضور سه نفر برگزیده از مرحله‌ی قبل به همراه طراحان برای ارزشیابی ایده‌های بدست آمده از مرحله‌ی قبلی و نیز ارائه‌ی ایده‌های جدید به صورت تصویری و نوشتاری
مورد د طراحی خدمات مسیرهای ارتباطی مشتریان با شرکت OGT	<ul style="list-style-type: none"> • مصاحبه با مشتریان • ترسیم و نمایش بصری مسیر ارتباطی مشتریان به عنوان ایده‌پردازی اولیه توسط طراحان • تشكیل ورک شاپ با حضور مدیران شرکت و طراحان برای طراحی مجدد • تشكیل جلسه با حضور (فقط) طراحان برای اصلاح طرح‌ها

کرد. لذا نویسنده‌گان این مقاله فرآیند جامعی را تدوین کرده‌اند که شامل سه مرحله‌ی کلی زیرمی‌باشد:

۱. آماده‌سازی گروه‌های عامل^{۱۰}

۲. ایده‌پردازی جمعی^{۱۱}

۳. استخراج و بازبینی مشارکتی ایده‌ها^{۱۲}

هدف از مرحله‌ی اول فرآیند پیشنهادی (آماده‌سازی گروه‌های عامل)، شناخت الگوهای ذهنی افراد مشارکت‌کننده و بررسی ویژگی‌های رفتاری آنها است تا بتوان از تجربیات آنها در راستای اهداف پژوهش بهره برد؛ همچنین زمینه‌سازی برای آگاهی دادن به آنها تا فهم اولیه از موضوع حاصل شود. این مرحله به ترتیب در این سه گام به انجام می‌رسد: ۱. انتخاب نوع گروه یا گروه‌های مشارکت‌کننده ۲. شناخت الگوهای ذهنی متنوع افراد ۳. آگاه‌سازی افراد با روش و اهداف پژوهش. بنابراین، وجودی پیش‌فرض‌های ذهنی متفاوت و خروجی ذهن آگاه مشارکت‌کننده‌گان نسبت به موضوع است. فعالیت‌های این مرحله در تعامل با یکدیگر و به

ایده‌ها با حضور تمامی گروه‌های مشارکت‌کننده

۷. ارتقای درجه پذیرش سیستم از طرف مشتری با انتخاب

طرح نهایی توسعه تمامی گروه‌های مشارکت‌کننده

۸. روابط بهتر و طولانی مدت بین ارائه‌کننده خدمت و

مشتری.

برای اثبات صحت این مطلب که آیا این گام‌ها و اهداف واقعاً به دسته‌ی پژوهش‌های طراحی مشارکتی خدمات اختصاص دارند یا مواردی کلی هستند، جدول ۴ هرچهار نمونه‌ی موردی (موارد الف تا d) را لاحظ وجود یا عدم وجود این موارد استخراج شده، مورد مقایسه و ارزیابی قرار می‌دهد.

این مقایسه‌ی تطبیقی نشان می‌دهد که اشتراکاتی در انجام پژوهش‌های مشارکتی خدمات وجود دارد که تنها به چنین پژوهش‌هایی اختصاص می‌یابد. موارد بیان شده در جدول ۴ را می‌توان با یک دسته‌بندی براساس اهداف و دستاوردهای هریک و نیز ابزار به کار گرفته شده در آنها، در سه مرحله‌ی کلی خلاصه

جدول ۳- ابزارهای بکار رفته در مطالعات موردی به تفکیک مشابهت بکارگیری در سه فاز پی در پی.

ابزارهای بکار رفته در مطالعات موردی به تفکیک مشابهت بکارگیری در سه فاز پی در پی			مورد الف مشارکت با کودکان در جهت توسعه ایده‌های جدید برای خدمات مخابراتی	مورد ب مشارکت با کارکنان یک شرکت ارائه‌کننده خدمات تدارکاتی برای بهبود خدمات
فاز سوم	فاز دوم	فاز اول		
<ul style="list-style-type: none"> • ضبط فیلم از کودکان در حال ارائه ایده‌هایشان • بازبینی فیلم‌های ضبط شده توسط کارکنان شرکت 	<ul style="list-style-type: none"> • رویاپردازی و بدیهی‌سازی کودکان • ارائه ایده‌ها در قالب نقاشی و مدل سازی 	<ul style="list-style-type: none"> • داستان سرایی و قرار دادن کودکان در وضعیت آینده 	مورد الف مشارکت با کودکان در جهت توسعه ایده‌های جدید برای خدمات مخابراتی	مورد ب مشارکت با کارکنان یک شرکت ارائه‌کننده خدمات تدارکاتی برای بهبود خدمات
<ul style="list-style-type: none"> • برگزاری جلسه‌ی گروهی با اعضای مشارکت‌کننده برای بازگویی تجربیات جدید و ارائه‌ی راه حل 	<ul style="list-style-type: none"> • تعویض جایگاه کارکنان و کاربران در طی یک بازی 	<ul style="list-style-type: none"> • برگزاری جلسه توجیهی برای آموزش کارکنان از روند مشارکت • آنالیز تجربه‌های فعلی کاربران از طریق مشاهده 		
<ul style="list-style-type: none"> • برگزاری ورک‌شاپ با حضور سه نفر برگزیده از مرحله‌ی قبل به همراه طراحان برای ارزشیابی ایده‌ها به صورت تصویری و نوشتاری 	<ul style="list-style-type: none"> • ضبط فیلم از زندگی روزمره مشارکت‌کننده‌گان و ایده‌پردازی از طریق مشاهده فیلم‌ها 	<ul style="list-style-type: none"> • مصاحبه سازمان یافته و هدف‌دار در یک جلسه گروهی با حضور مشارکت‌کننده‌گان 	مورد ج توسعه‌ی خدمات مراقبتی و درمانی وابسته به شبکه‌های اجتماعی	

جدول ۴- مقایسه‌ی سه پژوهشی طراحی مشارکتی خدمات (الف تا ج) براساس گام‌های مشترک استخراج شده از آنها با پژوهه‌ای غیرمشارکتی (۵).

مورد د	مورد ج	مورد ب	مورد الف	گام‌ها و اهداف
-	✓	✓	✓	انتخاب نوع گروه‌های مشارکت‌کننده در راستای اهداف پژوهش
-	✓	✓	-	بررسی ویژگی‌های رفتاری مشارکت‌کننده‌گان
-	✓	✓	✓	روابط اجتماعی بهبود یافته با آگاه‌سازی مشارکت‌کننده‌گان
-	✓	✓	✓	پرهیز از هزینه‌های اضافی از طریق ارائه‌ی ایده‌ها توسط تمامی گروه‌های مشارکت‌کننده
✓	-	✓	✓	فهم بهتر سیستم توسط استفاده‌گر با ارائه‌ی ایده‌ها به صورت فعالیت‌های خلاقه
-	✓	✓	-	کاهش زمان توسعه‌ی خدمات از طریق بازبینی و تکمیل ایده‌ها با حضور تمامی گروه‌ها
-	✓	✓	✓	ارتقای درجه پذیرش سیستم از طرف مشتری با انتخاب طرح نهایی توسط تمامی گروه‌ها
✓	✓	✓	✓	روابط بهتر و طولانی مدت بین ارائه‌کننده خدمت و مشتری

طرح‌ها بعد از تکمیل در کارگاه‌ها یا جلسات گروهی، با استفاده از روش‌هایی مثل نمایش و بازی مورد بازبینی قرار می‌گیرند. در نهایت در گام آخر یعنی انتخاب، طرح‌ها با نظر تمامی گروه‌های مشارکت‌کننده داوری می‌شود. مراحل این فرآیند سه مرحله‌ای و چگونگی ارتباط بین گام‌های آن در تصویر ۱ قابل مشاهده است.

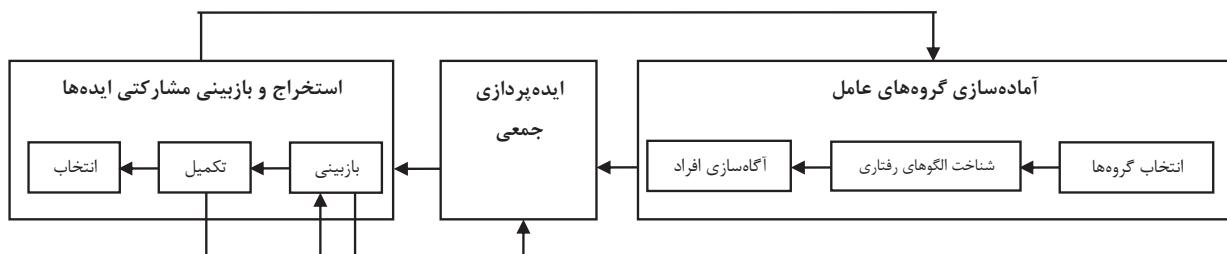
در جدول ۵ نیز اهداف، ورودی و خروجی هر مرحله به تفکیک بیان شده است؛ همچنین ستون آخر، ابزار و تکنیک‌های مورد استفاده در هر مرحله را براساس آنچه که در مرور ادبیات به آنها اشاره شد و همچنین ابزارهایی که در مطالعات موردي مورد استفاده قرار گرفته‌اند، نشان می‌دهد. به طور کلی می‌توان از این فرآیند در برنامه‌ریزی پروژه‌های طراحی خدمات با رویکرد مشارکتی کمک گرفت؛ در واقع این فرآیند می‌تواند طراحان را نسبت به مسیری که در پیش رو دارند آگاه کند.

در پاسخ به سؤال دوم از سؤالات پژوهشی، نتایج حاصل از سه پروژه‌ای که با رویکرد مشارکتی به انجام رسیده‌اند، استخراج شد که در جدول ۶ قابل مشاهده است. با دقت در این جدول می‌توان نتیجه گرفت که بهره‌گیری از رویکرد طراحی مشارکتی برای پروژه‌های طراحی خدمات، از جنبه‌های مختلف می‌تواند سودمند باشد. در اینجا چگونگی این تأثیر مثبت در حوزه‌های هفت‌گانه‌ی نوآوری در طراحی خدمات که توسط بیتنرو و بومز (Booms & Bitner, 1981, 49) عنوان

کمک چند ابزار یا تکنیک انجام می‌شود.

در مرحله‌ی دوم (ایده‌پردازی جمعی)، سعی می‌شود تا خودآگاه و ناخودآگاه گروه مشارکت‌کننده به طریقی درگیر با مسئله یا مسائلی مشابه شود تا ایده‌هایی ناب در حجم گستردگی بدست آیند. بسته به این که چه گروه‌هایی و با چه ویژگی‌های رفتاری در مرحله‌ی قبل انتخاب شده‌اند، ابزارها در این مرحله متفاوت خواهد بود. همچنین نوع و مکان ارتباط اعضای مشارکت‌کننده در این مرحله باید مناسب با زمان و بودجه‌ی درنظر گرفته شده برای پروژه، سازماندهی شود. همچنین تعداد جلسات ایده‌پردازی نیز متناسب با اهداف پروژه تعیین می‌شود. ورودی در این مرحله، ذهن آگاه مشارکت‌کننده‌ان نسبت به موضوع است و خروجی ایده‌های متفاوت و ناب.

در نهایت در مرحله‌ی سوم (استخراج و بازبینی مشارکتی ایده‌ها)، ورودی ایده‌های متنوع و خروجی یک ایده‌ی نهایی است که با مشارکت تمامی گروه‌ها انتخاب می‌شود. این مرحله در سه گام بازبینی، تکمیل و انتخاب اجرا می‌شود که در ارتباط مستقیم با مرحله‌ی قبل است؛ بدین صورت که در گام بازبینی ایده‌ها، دوباره ایده‌پردازی جمعی صورت می‌گیرد. البته این مرحله از ایده‌پردازی جمعی فقط به بازبینی و ترکیب طرح‌های جمع‌آوری شده از مرحله‌ی قبل می‌پردازد. گام بعدی یعنی تکمیل طرح‌ها نیز در ارتباط با مرحله‌ی قبل از خود یعنی بازبینی قرار دارد. به عبارتی



تصویر ۱- نمودار فرآیند سه مرحله‌ای طراحی مشارکتی خدمات.

جدول ۵- اهداف، ورودی، خروجی و ابزارها به تفکیک سه مرحله‌ی پیشنهادی برای پروژه‌های مشارکتی خدمات.

ابزار و تکنیک‌ها	خرجی	ورودی	هدف	سه مرحله‌ی پیشنهادی
<ul style="list-style-type: none"> ثبت خاطرات روزانه برگزاری جلسه توجیهی دانستان سوابی کولاژ‌های دو بعدی و.... 	<p>ذهن آگاه مشارکت‌کننده‌ان با مسئله‌ی طرح شده</p>	<p>پیش‌فرض‌ها و الگوهای ذهنی متفاوت افراد مشارکت‌کننده در رابطه با مسئله‌ی طرح شده</p>	<p>شناخت الگوهای ذهنی افراد مشارکت‌کننده و زمینه‌سازی برای آنها تا فهم اولیه از موضوع حاصل شود.</p>	<p>مرحله اول آماده‌سازی گروه‌های عامل</p>
<ul style="list-style-type: none"> سناریو و روایا پردازی بدیهه‌سازی کولاژ و مدل‌های سه بعدی و.... 	<p>ایده‌های متفاوت و ناب مطابق با نظر تمامی مشارکت‌کننده‌ان</p>	<p>ذهن آگاه مشارکت‌کننده‌ان با مسئله‌ی طرح شده</p>	<p>دست‌یابی به ایده‌های متفاوت و ناب در تعداد زیاد با اعمال نظر تمامی مشارکت‌کننده‌ان به طور یکسان</p>	<p>مرحله دوم دست‌یابی به ایده‌های جمعی</p>
<ul style="list-style-type: none"> بازبینی فیلم‌ها و فایل‌های صوتی کولاژ‌های تصویری و نوشتاری نمایش سناریوهای طراحی شده و.... 	<p>ایده‌ی بازبینی شده و تکمیل شده به صورت مشارکتی</p>	<p>ایده‌های متفاوت و ناب مطابق با نظر تمامی مشارکت‌کننده‌ان</p>	<p>رسیدن به ایده‌ی نهایی مطابق با نیاز تمامی افراد مشارکت‌کننده</p>	<p>مرحله سوم استخراج و بازبینی مشارکتی ایده‌ها</p>

Physical evidence: منظور نوآوری و ارتقا در عملکرد عناصر فیزیکی در ارائهٔ خدمت به مشتری است که از جمله آنها می‌توان به کارکنان ارائهٔ خدمت اشاره کرد، که نتایج زیر در این حوزه باعث نوآوری شد:

۱. افزایش سطح خلاقیت کارکنان شرکت (مورد الف)؛
۲. درک کارکنان از نحوه تعامل مشتری با خدمت طراحی شده از طریق تکنیک‌هایی مثل سفرمشتری (مورد ب)؛

۳. ایجاد همکاری بیش از پیش کارکنان قسمت‌های مختلف سیستم خدماتی با یکدیگر با استفاده از تکنیک سفرمشتری (مورد ب).
Participants: منظور نوآوری در ارتباط بین مشتریان با هم یا با ارائه‌دهندگان خدمت است، مانند مثال زیر:

۱. نوآوری در جهت حضور فعال تراوراد مسن در شبکه‌های اجتماعی و در نتیجه ارتباط راحت تر آنها با ارائه‌دهندگان خدمت (ج).

Process: منظور نوآوری در فرآیند ارائهٔ خدمت است که نتایج زیر، در این حوزه باعث نوآوری شد:

۱. طراحی فرآیند خدمات رسانی از طریق شبکه‌های اجتماعی به جای ارائهٔ خدمات در منزل (مورد ج)؛
۲. ارائهٔ ایده برای استفاده از فرآیند جدید پست اداری به جای فرآیندهای قدیمی تر (مورد ب).

۵- مطالعهٔ موردی جهت ارزیابی نتایج

در این قسمت، برای اطمینان از درستی فرآیند پیشنهادی، در پاسخ به سؤال اول از سؤالات پژوهشی، و همچنین صحبت تأثیرگذاری رویکرد طراحی مشارکتی در ارتقای حوزه‌های نوآوری در طراحی خدمات (پاسخ به سؤال دوم از سؤالات پژوهشی) پژوهه‌ای در زمینهٔ طراحی مشارکتی خدمات، انتخاب و برآسas نتایج این تحقیق به انجام رسید؛ به طوری که فازهای اجرایی آن به طور کامل مورد بررسی و تطبیق قرار گرفت. مورد انتخابی،

شده و پیش‌تر به آنها اشاره شد، به تفکیک هریک از این حوزه‌ها توضیح داده می‌شود:

Product: در اینجا منظور نوآوری در خدمات ارائه شده به مشتری است که با نتایج زیر باعث نوآوری در این خدمات شده است:

۱. نوآوری در برنامه‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت (مورد الف، ب، ج)؛
۲. شناخت درست ترجیحات گروه‌های مختلف ذی نفع و در نتیجه اصلاح طرح‌ها و اجرایی ترشدن آنها (مورد ب).

Price: منظور قیمت تمام شدهٔ فرآیند ارائهٔ خدمت به مشتری است که از طرق زیر تا حد زیادی در این زمینه صرفه جویی به عمل آمد:

۱. ارائهٔ ایده برای توسعهٔ خدمات مراقبتی به افراد مسن از طریق شبکه‌های اجتماعی و کاهش هزینه خدمات رسانی (مورد ج)؛

۲. رسیدن به تعداد زیادی ایده در زمان کوتاه که باعث صرفه جویی در وقت و در نتیجه هزینه شد (مورد الف، ب، ج)؛

۳. کاهش هزینه‌های پژوهه با شناخت مراحل غیر ضروری در ارائهٔ خدمت به مشتری و حذف آنها (مورد ب).

Place: منظور نوآوری هایی است که در مکان و نحوه ارائه به مشتری انجام می‌شود که موارد زیر امثال‌های آن است:

۱. ارائهٔ خدمات از طریق شبکه‌های اجتماعی به جای ارائهٔ خدمات در منزل (مورد ج)؛

۲. درک و توجه بیش از پیش کارمندان به بهبود شرایط مشتریان و تعهد در جلب رضایت آنها (مورد ب).

Promotion: نوآوری در نحوه ارتباط برقرارکردن با مشتری و شناساندن شایستگی‌های خدمت طراحی شده به مشتری مانند نمونه زیر:

۱. حضور فعال کاربران به عنوان گروه مشارکت‌کننده در طول طراحی پژوهه که در طراحی سیستم کارآمد مفید واقع شد و باعث شد تا به آنها اطمینان خاطر داده شود که سیستم جدید بهتر عمل خواهد کرد (مورد ج).

جدول ۶- نتایج پژوهه‌ها و مزایای حاصل از نوع مشارکت در پژوهه‌های بررسی شده.

مطالعه‌های موردی	نتایج پژوهه‌ها و مزایای حاصل از نوع مشارکت
مورد الف مشارکت با کودکان در جهت توسعه ایده‌های جدید برای خدمات مخابراتی	<ul style="list-style-type: none"> • بدست آمدن ایده‌های خلاقانه برای برنامه‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت شرکت • رسیدن به تعداد زیادی ایده در زمان کوتاه • افزایش سطح خلاقیت کارکنان شرکت (والدین کودکان مشارکت‌کننده)
مورد ب مشارکت با کارکنان یک شرکت ارائه‌کننده خدمات تدارکاتی برای بهبود خدمات	<ul style="list-style-type: none"> • بدست آمدن ایده‌های خلاقانه برای برنامه‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت شرکت • کشف و درک احساسات و تجربیات مشتری از سوی کارکنان • شناخت درست ترجیحات گروه‌های مختلف ذی نفع و در نتیجه اصلاح طرح‌ها و اجرایی ترشدن آنها • کاهش هزینه‌های پژوهه با شناخت مراحل غیر ضروری در ارائهٔ خدمت به مشتری و حذف آنها • توجه بیش از پیش کارمندان به بهبود شرایط مشتریان و تعهد بیشتر آنها به جلب رضایت مشتریان • همکاری و اتحاد بیش از پیش کارکنان قسمت‌های مختلف با یکدیگر
مورد ج توسعهٔ خدمات مراقبتی و درمانی وابسته به شبکه‌های اجتماعی	<ul style="list-style-type: none"> • بدست آمدن ایده‌های خلاقانه برای برنامه‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت شرکت • کشف دیدگاه‌های درونی کاربران • کشف زمینه‌های مطالعاتی اینده و پژوهه‌های بعدی • نوآوری در جهت حضور فعال تراوراد مسن در شبکه‌های اجتماعی و در نتیجهٔ ارتباط راحت تر آنها با ارائه‌دهندگان خدمت

صاحب نظر بودند، طراحی و ایده پردازی مبتنی بر موضوع پروژه آغاز گردید. در طی این مرحله، با بهره‌گیری از روش هم‌آفرینی^۵ و ایده پردازی^۶، به ایجاد و ساختارمندی ایده‌ها و همچنین الهام‌بخشی به جلسات هم‌آفرینی پرداخته شد. در این مرحله، تمرکز بر تولید داده‌هایی مبتنی بر مزایا و اطلاعات گذشته بوده است. همچنین بدون این که پاسخ‌های احتمالی شرکت‌کنندگان محدود گرددند، نظرات افراد جمع‌آوری و روش‌های حل مسایل آنها بطور دقیق ثبت گردید. این گروه‌ها، با توجه به تجارت منقل شده و اطلاعات مرحله‌ی اول این فرآیند و همچنین با درک نیازهای مشتریان و تجربه در تفکر طراحی، توانستند راه حل‌هایی را در قالب فرآیند، به صورتی کارا طرح نمایند.

در مرحله‌ی آخر، «استخراج و بازبینی مشارکتی ایده‌ها» ابتدا یک جلسه با حضور همه‌ی گروه‌های مشارکت‌کننده برای مرور ایده‌های جمع‌آوری شده، برگزار شد. بعد از بازبینی تمامی راه حل‌ها با مشارکت تمامی افراد، نواقص راه حل‌هایی که مطابق با نیازهای تمامی افراد، مطلوب ترازیابی شدند تا حد امکان برطرف شد. در انتهای این مرحله، طی جلسه‌ای یک فرآیند از بین فرآیندهای تکمیل شده، در قالب روش نقشه خدماتی^۷ انتخاب، توسعه و در اختیار کارفرما قرارداده شد. ارزیابی نهایی کارفرما از نتیجه‌ی کار این بود که با استفاده از فرآیند پیشنهادی، سطح رضایت‌مندی او به طرز قابل توجهی نسبت به فرآیندهای گذشته افزایش و کیفیت خدمات آنها نیز ارتقا پیدا نموده است. نتیجه‌ی این مرحله از فرآیند برای شرکت، راه حل خلاقانه‌ای بود که می‌توانست در شرکت‌های همچنین با اولویت بندی دیدگاه‌ها، آنها را بطور مفصل مورد بحث قرار دهد. با این توصیف، اولین مرحله و یا نصفه شروع برای تیم طراح، مرحله‌ی «آماده‌سازی گروه‌های عامل» بوده است.

در مرحله‌ی بعدی این فرآیند یعنی «طراحی و ایده پردازی جمعی»، با مشارکت گروه انتخابی که در حوزه‌ی تفکر طراحی ۷- اهداف، ورودی و خروجی به تفکیک سه مرحله‌ی فرآیند در پروژه اجرایی

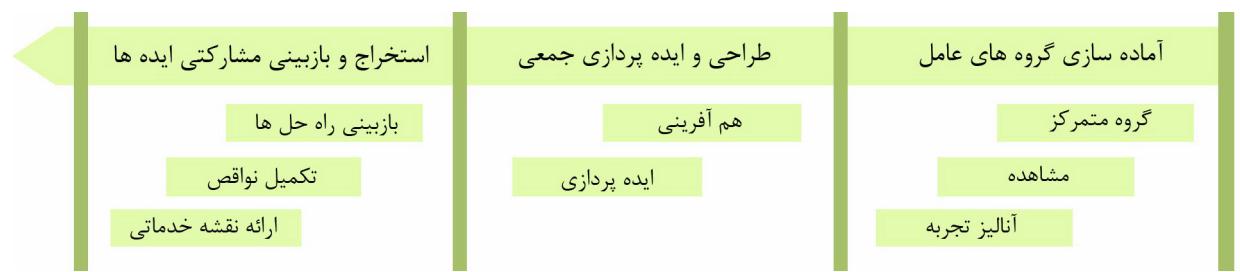
پروژه‌ای مربوط به یک شرکت مشاور (برای موسسه‌های خصوصی کوچک و متوسط دانش بنیان) است که هدف از پیاده‌سازی آن، طراحی محصولات و خدماتی است که در فرآیند توسعه‌ای خود از تفکر طراحی استفاده می‌کنند. در جدول ۷ اهداف، ورودی و خروجی در این پروژه اجرایی، مطابق با جدول ۵، به تفکیک هر یک از سه مرحله‌ی فرآیند پیشنهادی آورده شده است.

همان‌طور که در تصویر ۲ (نمایش گرافیکی فرآیند این پروژه) مشاهده می‌شود، ابتدا طراحان برای شروع طراحی یک خدمت مطلوب، گروه متمرکز^۸ که مشکل از مشتریان مختلف (مهندسين طراح، محققان طراحی، رهبران، طراحان خلاقه، و طراحان صنعت) بوده است را به عنوان گروه اصلی مشارکت‌کننده در پروژه انتخاب کردند. در گام بعدی، تکنیک مشاهده^۹، با هدف شناخت الگوهای ذهنی مشاوران شرکت و بررسی ویژگی‌های رفتاری آنها در جهت استفاده از تجربیات پیشین در فاز ایده‌پردازی جمعی مورد استفاده قرار گرفت. این مرحله در نهایت با آنالیز تجربه^{۱۰}‌های فعلی مشاوران در جهت آگاه‌سازی آنها از تجارت و پیش‌زنی‌های، و همچنین آگاه‌سازی افراد با روش و اهداف پروژه در جهت درک تصویر کلان از موضوع پروژه به انمام رسید. تمامی گروه‌های مشارکت‌کننده در نتیجه‌ی پیاده‌سازی این گام‌ها، اطلاعات به اشتراک گذاشته شده‌ی همسان اما با پیش‌زنی‌های متفاوت را کسب کردند. بنابراین گروه طراحی توانست درک بهتری از دیدگاه‌ها در رابطه با شناخت مشکلات موجود کسب کند؛ و همچنین با اولویت بندی دیدگاه‌ها، آنها را بطور مفصل مورد بحث قرار دهد. با این توصیف، اولین مرحله و یا نصفه شروع برای تیم طراح، مرحله‌ی «آماده‌سازی گروه‌های عامل» بوده است.

در مرحله‌ی اول این فرآیند یعنی «طراحی و ایده پردازی جمعی»، با مشارکت گروه انتخابی که در حوزه‌ی تفکر طراحی

جدول ۷- اهداف، ورودی و خروجی به تفکیک سه مرحله‌ی فرآیند در پروژه اجرایی

مراحل فرآیند اجرایی	هدف	ورودی	خروجی
مراحله اول آماده‌سازی گروه‌های عامل	درک و اولویت‌بندی دیدگاه‌های مشاورکنندگان و درک تصویر کلان از موضوع پروژه	پیش‌فرض‌ها و الگوهای ذهنی متفاوت افراد مشارکت‌کننده	نتایج مشاهدات و آنالیز تجربه
مراحله دوم دست‌یابی به ایده‌های جمعی	دست‌یابی به ایده‌های متفاوت و ناب در قالب فرآیند در تعداد زیاد	نتایج مشاهدات و آنالیز تجربه	تولید راه حل‌هایی در قالب فرآیند
مراحله سوم استخراج و بازبینی مشارکتی ایده‌ها	رسیدن به ایده‌ی نهایی مطابق با نیاز تمامی افراد مشارکت کننده	راه حل‌هایی در قالب فرآیند	نقشه خدماتی



تصویر ۲- فرآیند پروژه اجرایی انجام شده مبتنی بر فرآیند پیشنهادی.

مشارکتی توانسته در ارتقای حوزه‌های هفتگانه نوآوری در طراحی خدمات موثر واقع شود. نحوه‌ی این تأثیرگذاری در جدول مذکور، به تفکیک هریک از نتایج بدست آمده، مرتبط با هریک از حوزه‌های هفتگانه‌ی نوآوری در طراحی خدمات، نمایش داده شده است.

جدول ۸- نتایج پروژه‌ی اجرایی در ارتباط با ارتقای حوزه‌های هفتگانه‌ی نوآوری در طراحی خدمات.

حوزه‌های نوآوری	نتایج مطالعه موردی و مزایای حاصل از آن
Place	بررسی الگوهای ذهنی ارائه‌دهندگان خدمت در جهت ارتقای نحوه‌ی برخورد با مشتری در طراحی ایده‌ی نهایی
Participants	درک و اولویت‌بندی دیدگاه‌ها در جهت شناخت مشکلات موجود
Promotion	کشف و درک احساسات و تجربیات مشتریان مختلف (مهندسين طراح، محققان طراحی، رهبران، طراحان خلاقه، و طراحان صنعت)
Product, Price	الهام‌بخشی در تمامی پیشرفت‌های بعدی شرکت از جمله برنامه‌ریزی و تحقیق
Price	رسیدن به تعداد زیادی راه حل در زمان کوتاه برای برنامه‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت شرکت
Participants	بازبینی تمامی راه حل‌ها با مشارکت تمامی افراد
Process	انتخاب و توسعه‌ی یک فرآیند جدید مبتنی بر راه حل‌های شکل گرفته

نتیجه

مطالعه‌های موردی آورده شده است. در انتهای جهت ارزیابی نتایج بدست آمده، فرآیند ارائه شده در این نوشتار در یک مطالعه‌ی موردی به اجرا گذاشته شد و نتایج حاصل از آن مورد مقایسه و تطبیق قرار گرفت؛ که این مقایسه‌ی تطبیقی، اطمینان از صحبت این روند پیشنهادی و نتایج دیگر را افزایش داد. از جمله پیشنهادات نویسنده‌گان این مقاله برای مطالعات آتی در حوزه‌ی طراحی مشارکتی خدمت این است که تأثیر طراحی مطالعه‌های در ارتقای حوزه‌های مختلف نوآوری در طراحی خدمات با پیاده‌سازی روش‌های مشابه دیگر، مورد مقایسه قرار گیرد. همچنین نیاز است تا در مطالعات آتی، بررسی در رابطه با این موضوع انجام شود که آیا این فرآیند مشارکتی پیشنهادی با همین مراحل و ترتیب، می‌تواند در طراحی محصولات با رویکرد مشارکتی نیز مورد استفاده قرار گیرد، بطوری که همین کارکرد و نتایج را در پی داشته باشد؟

با مطالعه و بررسی نمونه‌های موردی در پاسخ به سؤال اول از سؤالات پژوهشی، با مقایسه‌ی روندانجام سه پروژه‌ی مشارکتی خدمات با یک پروژه‌ی خدماتی که در قالب این رویکرد به انجام نرسیده بود، این نتیجه حاصل شد که می‌توان فرآیندی سه مرحله‌ای در اجرای تمامی پروژه‌های مشارکتی در حوزه‌ی طراحی خدمات پیش‌بینی کرد که عبارتست از: ۱. آماده‌سازی گروه‌های عامل ۲. دست‌یابی به ایده‌های جمعی ۳. استخراج و بازبینی مشارکتی ایده‌ها. همچنین در پاسخ به سؤال دوم، این مطالعه نشان داد که بهره‌گیری از تکنیک‌های مشارکت می‌تواند در ارتقای حوزه‌های هفتگانه‌ی نوآوری در طراحی خدمات که به 7P معروفند و عبارتند از Product, Price, Place, Promotion, Physical evidence, Participants and Process تأثیرگذار باشد. این تأثیرات در قسمت تحلیل جدول ۶ به تفکیک موارد، با مثال‌هایی از نتایج

تقدیر و تشکر

نویسنده‌گان این مقاله از جناب آقای دکتر بیژن آریانا، استادیار موسسه هنرهای معاصر لنکستر، دانشگاه لنکستر به خاطر همکاری‌های ارزشمندشان کمال سپاس‌گزاری را دارند.

پی‌نوشت‌ها

3 Product.

4 Price.

1 Touchpoints.

2 Shostack.

- ment and innovation*, Jossey-Bass, San Francisco.
- Kleinsmann, M & Valkenburg R (2008), Barriers and enablers for creating shared understanding in co-design projects, *Design Studies*, Vol. 29, No. 4, pp. 369–386.
- Kotler, P & Armstrong, G (2006), Principles of marketing, Upper Saddle River, N.J. Pearson Education.
- نقل از (اسماعیل زاده، مقصوده، قدوسی نژاد، زهره. موری بروش های مشارکت کاربران در طراحی خدمات؛ اولین کنفرانس ملی طراحی خدمات. اردیبهشت ۱۳۹۴).
- Kujala, S (2003), User involvement: A review of the benefits and challenges, *Behaviour and Information Technology*, Vol. 22, No. 1, pp. 1–16.
- Lucy; K (2011), Designing for service as one way of designing services, *International Journal of Design*, Vol. 5, No. 2, pp. 41–52.
- Mager, B & Sung, T.J (2011), Special issue editorial: Designing for services, *International Journal of Design*, Vol. 5, No. 2, pp. 1–3.
- Malinverni, I.; Mora-Guard, J & Pares, N (2016), Towards Methods for Evaluating and Communicating Participatory Design: A Multimodal Approach, *Journal of Human Computer Studies*, pp. 1–33, <http://dx.doi.org/10.1016/j.ijhcs.2016.03.004>.
- Nakki, P(2012), Service co-design using online ideation and face-to-face testing: Case City Adventure, *3rd Nordic Conference Proceedings on Service Design and Service Innovation*, Espoo, Finland: 8–10 February, pp.177–188.
- Prahalad, C.K & Ramaswamy, V (2004), Co-creation Experiences: The New Practice in Value Creation, *Journal of Interactive Marketing*, Vol. 18, No. 3, pp. 5–14.
- Sanders, E. B(2005), Information, inspiration and co-creation, *6th International Conference of the European Academy of Design*, Bremen, Germany, pp. 1–14.
- Sanders, E. B. N; Brandt, E& Binder, T (2010), A framework for organizing the tools and techniques of participatory design, *11th Biennial Participatory Design Conference*, New York, NY, USA, pp. 195–198.
- Shostack, G. L (1987), Service Positioning Through Structural Change, *Journal of Marketing*, Vol. 51, No. 1, pp. 34–43.
- Steen, M; Manshot, M & De Koning, N (2011), Benefits of co-design in service design projects, *International Journal of Design*, Vol. 5, No. 2, pp. 53–60.
- Voss, C & Zomerdijk, L (2007), Innovation in Experiential Services – An Empirical View, In: DTI (ed). *Innovation in Services*, London: DTI, pp.97–134.
- 5 Place.
- 6 Promotion.
- 7 Booms & Bitner.
- 8 Physical Evidence.
- 9 Participants.
- 10 Process.
- 11 Zomerdijk & Voss.
- 12 Back Office Support.
- 13 Customer.
- 14 Consumer.
- 15 User.
- 16 Participant.
- 17 Adapter.
- 18 Co-creator.
- 19 Preparation of Operative Groups.
- 20 Collective Ideas.
- 21 Participatory Review and Extracting the Ideas.
- 22 Focus Group.
- 23 Observation.
- 24 Experience Analysis.
- 25 Co-Creation.
- 26 Idea Generation.
- 27 Service Blueprint.

فهرست منابع

Alam, I (2002), An exploratory investigation of user involvement in new service development, *Journal of the Academy of Marketing Science*, Vol.30, No. 3, pp. 250–261.

Booms, B & Bitner, M. J (1981), Marketing Strategies and Organizational Structures for Service Firms, *Marketing of Services*, James H. Donnelly and William R. George, eds, Chicago: American Marketing Association, pp. 47–51.

Bossen, C; Dindler, C & Iversen, O.S (2016), Evaluation in Participatory Design: A Literature Survey, *PDC '16 Proceedings of the 14th Participatory Design Conference*, Vol.1, pp.151–160.

Gloppen, J (2009), Service design leadership, *first Nordic conference on service design and service innovation*, Oslo: 24–26 November, pp.1–16.

Gustafsson, A & Johnson M. D (2003), *Competing in a service economy: how to create a competitive advantage through service develop-*